

ИНКОТЕРМС 2010

EXW

EX WORKS/ ФРАНКО ЗАВОД

Данный термин может быть использован независимо от избранного вида транспорта, а также при использовании более чем одного вида транспорта. Он является подходящим для внутренней торговли, тогда как FCA (Франко перевозчик) обычно используется в международной торговле.

"Ex Works" ("Франко завод") означает, что продавец осуществляет поставку, когда он предоставляет товар в распоряжение покупателя в своих помещениях или в ином согласованном месте (т.е. на предприятии, складе и т.д.). Продавцу необязательно осуществлять погрузку товара на любое транспортное средство, он также не обязан выполнять формальности, необходимые для вывоза, если таковые применяются.

Сторонам настоятельно рекомендуется наиболее четко определить пункт в поименованном месте поставки, а также то, что до этого пункта расходы и риски лежат на продавце. Покупатель несет все расходы и риски, связанные с принятием товара в согласованном пункте (если таковой указан) в поименованном месте поставки.

EXW возлагает на продавца минимальные обязанности. Данный термин следует использовать с осторожностью, так как:

а) у продавца отсутствует перед покупателем обязанность по погрузке товара, хотя фактически продавец находится в лучшей позиции по выполнению ее. Если продавец фактически осуществляет погрузку товара, он делает это за счет и на риск покупателя. В случаях, когда в отношении погрузки товара продавец находится в лучшей позиции, обычно целесообразно использовать термин FCA (Франко перевозчик), который обязывает продавца осуществлять погрузку на свой риск и за свой счет.

б) покупателю, приобретающему у продавца товар для экспорта на условиях EXW (Франко завод), необходимо учитывать, что продавец обязан лишь оказать покупателю такое содействие, которое может ему для этого потребоваться: продавец не обязан организовывать выполнение таможенных формальностей для вывоза (таможенной очистки для вывоза). Поэтому покупателю не рекомендуется использовать термин EXW (Франко завод), если он непосредственно или косвенно не может обеспечить выполнение таможенных формальностей для вывоза.

с) у покупателя имеются ограниченные обязанности

ИНКОТЕРМС 2000

EXW

EX Works (... named place)

Франко завод (...название места)

Термин "Франко завод" означает, что продавец считается выполнившим свои обязанности по поставке, когда он предоставит товар в распоряжение покупателя на своем предприятии или в другом названном месте (например: на заводе, фабрике, складе и т.п.). Продавец не отвечает за погрузку товара на транспортное средство, а также за таможенную очистку товара для экспорта.

Данный термин возлагает, таким образом, минимальные обязанности на продавца, и покупатель должен нести все расходы и риски в связи с перевозкой товара от предприятия продавца к месту назначения. Однако, если стороны желают, чтобы продавец взял на себя обязанности по погрузке товара на месте отправки и нес все риски и расходы за такую отгрузку, то это должно быть четко оговорено в соответствующем дополнении к договору купли-продажи (см. [Введение п.11](#)). Этот термин не может применяться, когда покупатель не в состоянии выполнить прямо или косвенно экспортные формальности. В этом случае должен использоваться термин FCA, при условии, что продавец согласится нести расходы и риски за отгрузку товара.

по предоставлению продавцу любой информации, касающейся вывоза товара. Однако продавцу может понадобиться такая информация, например, для целей налогообложения или для отчетности предприятия.

Комментарий:

EXW (сокр. от англ. Ex Works букв. с места работы; нем. - ab Werk). Также применяется русское “самовывоз”.

Продавец поставляет товар покупателю у себя на заводе, фабрике, руднике, складе и т.п. Вы идете в магазин, взвешиваете килограмм колбасы, вам его упаковывают, оплачиваете на кассе счет и покупаете товар на условиях EXW. Это самые простые условия для продавца и одновременно самые сложные для покупателя, с точки зрения трудоемкости, сложности организации. Но при этом цена товара будет самой предпочтительной для покупки, а это значит что есть возможность для дополнительного заработка.

В общем, если покупатель хорошо знаком с особенностями самого товара, его поведением во время транспортировки, имеет надежного «местного» экспедитора, уверен в надежности продавца, есть смысл сэкономить.

Что нужно учесть покупателю:

- детально уточнить параметры и характеристики грузовых мест (в том числе и маркировку);
- учитывая характеристики грузовых мест и особенности перевозки товара, определиться с видом транспортного средства;
- уточнить объем поставки, желательно чтобы он был кратный объему транспортного средства, которое продавец должен подать под погрузку (вагон, автотранспорт, контейнер и т.д.)
- четко согласовать с продавцом место передачи, с указанием не только географического места (Москва, например), а с точным адресом;
- четко согласовать сроки подачи транспортного средства под погрузку;
- заранее согласовать с продавцом, чьими средствами будет произведена погрузка. За чей счет понятно, так как в любом случае платит покупатель. Необходимо учитывать и тот факт, что даже если погрузка производится силами продавца, то если нет особых оговорок в договоре, риски утраты или повреждения ложатся на покупателя. Поэтому обязательно согласовываем с покупателем и делаем приписку в договоре “с погрузкой на риск продавца” или “с погрузкой на риск покупателя”;
- определяем с вашим надежным и «местным» экспедитором список необходимых документов для оформления вывоза товара из страны и в зависимости от законодательства страны вывоза, определяем и согласовываем с экспедитором или с продавцом, кто какие документы оформляет;
- определяем с продавцом параметры приема товара в качественном и количественном отношении, в том числе согласовываем документы приема-передачи, выдаем четкие инструкции своему экспедитору, если он будет принимать товар;
- согласовываем со страховыми компаниями условия страхования

Разумеется, этот список не полный и зависит от конкретного случая, но, при этих условиях поставки наиболее весомо могут проявить себя логисты покупателя и, при разумном подходе, принести дополнительную прибыль.

ИНКОТЕРМС 2010		ИНКОТЕРМС 2000	
А	ОБЯЗАННОСТИ ПРОДАВЦА	Б	ОБЯЗАННОСТИ ПОКУПАТЕЛЯ
А.	ОБЯЗАННОСТИ ПРОДАВЦА	Б.	ОБЯЗАННОСТИ ПОКУПАТЕЛЯ
A1	Общие обязанности продавца Продавец обязан в соответствии с договором купли-продажи предоставить	B1	Общие обязанности покупателя Покупатель обязан уплатить цену товара, как это предусмотрено в договоре купли-
		A.1.	Представление товаров в соответствии с договором Продавец обязан в соответствии с договором купли-
		B.1.	Уплата цены Покупатель обязан уплатить предусмотренную договором купли-продажи цену товара.

покупателю товар, коммерческий счет-инвойс, а также любое иное доказательство соответствия товара, которое может потребоваться по условиям договора. Любой документ, упомянутый в пунктах А1-А10, может быть в виде эквивалентной электронной записи или иной процедуры, если это согласовано сторонами или является обычным.

продажи. Любой документ, упомянутый в пунктах Б1-Б10, может быть в виде эквивалентной электронной записи или иной процедуры, если это согласовано сторонами или является обычным.

продажи предоставить покупателю товар, коммерческий счет-фактуру или эквивалентное ему электронное сообщение, а также любые другие доказательства соответствия, которые могут потребоваться по условиям договора купли-продажи.

А2 Лицензии, разрешения, контроль безопасности и иные формальности
Если потребуется, продавец обязан оказать покупателю, по его просьбе, на его риск и за его счет, содействие в получении экспортной лицензии или иного официального разрешения, необходимого для вывоза товара. Если потребуется, продавец обязан предоставить по просьбе покупателя, на его риск и за его счет, имеющуюся у продавца информацию, требуемую для проверки безопасности товара.

Б2 Лицензии, разрешения, контроль безопасности и иные формальности
Если потребуется, покупатель обязан получить за свой счет и на свой риск экспортную и импортную лицензию или иное официальное разрешение и выполнить все таможенные формальности, необходимые для вывоза товара.

А.2. Лицензии, свидетельства и иные формальности
Продавец обязан по просьбе покупателя, за его счет и на его риск, оказать последнему, если это потребуется (см. [Введение п.14](#)), полное содействие в получении любой экспортной лицензии или другого официального документа, необходимого для экспорта товара.

Б.2. Лицензии, свидетельства и иные формальности
Покупатель обязан за свой счет и на свой риск получить любую экспортную или импортную лицензию или другое официальное свидетельство, а также выполнить, если это потребуется (см. [Введение п.14](#)), все таможенные формальности для экспорта товара.

А3 Договоры перевозки и страхования
а) Договор перевозки

Б3 Договоры перевозки и страхования
а) Договор перевозки
У покупателя нет обязанности перед

А.3. Договоры перевозки и страхования
а) Договор перевозки
Нет обязательств

Б.3. Договоры перевозки и страхования
а) Договор перевозки
Нет обязательств (см.

У продавца нет обязанности перед покупателем по заключению договора перевозки.

б) Договор страхования
У продавца нет обязанности перед покупателем по заключению договора страхования. Однако продавец обязан предоставить покупателю, по его просьбе, на его риск и за его счет (при наличии расходов), информацию, необходимую покупателю для получения страхования.

А4 Поставка
Продавец обязан поставить товар путем предоставления его в распоряжение покупателя в согласованном пункте (если таковой имеется) в поименованном месте поставки, не загруженным в транспортное средство.
Если не согласован конкретный пункт в поименованном месте поставки и если таких пунктов несколько, продавец может выбрать наиболее подходящий для него пункт. Продавец обязан поставить товар в согласованную дату или в согласованный период

продавцом по заключению договора перевозки.

б) Договор страхования
У покупателя нет обязанности перед продавцом по заключению договора страхования.

Б4 Принятие поставки
Покупатель обязан принять поставку товара, как только он поставлен в соответствии с пунктами А4 и А7

(см. [Введение п.10](#)). [Введение п.10](#)).

б) Договор страхования
Нет обязательств (см. (см. [Введение п.10](#)). [Введение п.10](#)).

А.4. Поставка
Продавец обязан в оговоренную дату или в пределах оговоренного срока предоставить неотгруженный в какое-либо транспортное средство товар в распоряжение покупателя в названном в договоре месте поставки. При отсутствии в договоре таких указаний, продавец обязан осуществить поставку в обычные для поставки аналогичных товаров место и сроки. Если стороны не договорились о каком-либо конкретном пункте в названном месте поставки и если таких пунктов несколько, то

Б.4. Принятие поставки
Покупатель обязан принять поставку товара, как только товар предоставлен в его распоряжение в соответствии со статьями А.4 и А.7./ Б.7.

А5 Переход рисков
Продавец несет все риски утраты или повреждения товара до момента его поставки в соответствии с пунктом А4, за исключением рисков утраты или повреждения при обстоятельствах, указанных в пункте Б5.

Б5 Переход рисков
Покупатель несет все риски утраты или повреждения товара с момента его поставки в соответствии с пунктом А4. При невыполнении покупателем обязанности надлежащего извещения согласно пункту Б7 покупатель несет все риски утраты или повреждения товара, начиная с согласованной даты или с даты истечения согласованного периода поставки, при условии, что товар был явным образом индивидуализирован как товар, являющийся предметом договора.

А6 Распределение расходов
Продавец обязан нести все связанные с товаром расходы до момента его поставки в соответствии с пунктом А4, за исключением расходов, уплачиваемых покупателем в

Б6 Распределение расходов
Покупатель обязан:
а) нести все относящиеся к товару расходы с момента его поставки в соответствии с пунктом А4;
б) нести все дополнительные расходы, возникшие вследствие

продавец может выбрать наиболее подходящий для него пункт в месте поставки.

А.5. Переход рисков
Продавец обязан с учетом оговорок статьи Б.5 нести все риски потери или повреждения товара до момента его поставки в соответствии со статьей А.4.

Б.5. Переход рисков
Покупатель обязан нести все риски потери или повреждения товара - с момента, когда товар поставлен ему в соответствии со статьей А.4., и - с согласованной даты или согласованного срока для принятия поставки, которые возникают при невыполнении им обязанности дать извещение в соответствии со статьей Б.7. Условием, однако, является надлежащее соответствие товара договору. Это значит, что товар должен быть надлежащим образом идентифицирован, то есть определенно обособлен или иным образом обозначен как товар, являющийся предметом данного договора.

А.6. Распределение расходов
Продавец обязан с учетом оговорок статьи Б.6. нести все расходы, связанные с товаром до момента его поставки в соответствии со статьей А.4.

Б.6. Распределение расходов
Покупатель обязан:
- нести все расходы, связанные с товаром с момента поставки товара в его распоряжение в соответствии со статьей А.4., и
- нести все дополнительные расходы, возникшие

соответствии с пунктом Б6.

непринятия товара, после того как тот был предоставлен в его распоряжение, либо вследствие ненаправления соответствующего извещения, как это предусмотрено пунктом Б7, при условии, что товар был должным образом индивидуализирован, т.е. явным образом индивидуализирован как товар, являющийся предметом договора; с) если потребуется, нести расходы по оплате налогов, пошлин и иных официальных сборов, подлежащих оплате при вывозе товара, и d) возмещать продавцу все понесенные им расходы и сборы при осуществлении предусмотренного пунктом А2 содействия.

А7 Извещения покупателю
Продавец обязан предоставить покупателю любое извещение, необходимое покупателю для

Б7 Извещение продавцу
Если покупатель вправе определить время в течение согласованного периода и/или пункт принятия поставки в поименованном месте,

вследствие, либо невыполнения им обязанности принять товар после того, как тот был предоставлен в его распоряжение, либо он не дал надлежащее извещение в соответствии со статьей Б.7. Условием, однако, является надлежащее соответствие товара договору. Это значит, что товар должен быть надлежащим образом идентифицирован, то есть определенно обособлен или иным образом обозначен как товар, являющийся предметом данного договора. - оплатить, если это потребуется (см. [Введение п.14](#)), все пошлины, налоги и другие сборы, а также расходы на выполнение таможенных формальностей, подлежащих оплате при экспорте. Покупатель обязан возместить все расходы и сборы, понесенные продавцом при оказании помощи в соответствии со статьей А.2.

А.7. Извещение покупателю
Продавец обязан известить покупателя достаточным образом о дате и месте, когда и где

Б.7. Извещение продавцу
Если покупатель вправе определить в течение согласованного периода дату и/или место принятия

принятия товара.

он обязан передать продавцу необходимое сообщение об этом.

товар будет предоставлен в его распоряжение.

товара, то он должен направить продавцу необходимое извещение об этом.

А8 Документ поставки
У продавца нет обязанности перед покупателем.

Б8 Доказательство поставки
Покупатель обязан направить продавцу надлежащее доказательство принятия поставки.

А.8. Доказательства поставки, транспортные документы или эквивалентные электронные сообщения
Нет обязательств (см. [Введение п.10](#)).

Б.8. Доказательства поставки, транспортные документы или эквивалентные электронные сообщения
Покупатель обязан направить продавцу соответствующие доказательства о принятии поставки.

А9 Проверка, упаковка, маркировка
Продавец обязан нести все расходы, связанные с проверкой товара (проверка качества, измерение, взвешивание, подсчет), необходимой для поставки товара в соответствии с пунктом А4.
Продавец обязан за свой счет обеспечить упаковку товара, за исключением случаев, когда в данной отрасли торговли обычно принято отгружать указанный в договоре товар без упаковки. Продавец может упаковать товар таким образом, как это необходимо для его перевозки, если только покупатель до заключения договора купли-продажи не известит продавца о

Б9 Инспектирование товара
Покупатель обязан нести расходы по обязательному инспектированию товара перед отгрузкой, включая инспектирование, которое осуществляется по предписанию властей страны вывоза.

А.9. Проверка - упаковка - маркировка
Продавец обязан нести расходы, связанные с проверкой товара (например, проверкой качества, размеров, веса, количества), необходимой для предоставления товара в распоряжение покупателя.
Продавец обязан за свой счет оплатить расходы, связанные с упаковкой, необходимой для перевозки товара (за исключением случаев, когда в данной отрасли торговли принято отправлять обусловленный контрактом товар без упаковки).
Последнее осуществляется в той мере, в какой обстоятельства, относящиеся к транспортировке (например, способы

Б.9. Осмотр товара
Покупатель обязан нести, если не оговорено иное, расходы, связанные с любым предпогрузочным осмотром товара, включая расходы на осмотр, требуемый властями страны экспорта.

специфических
требованиях к
упаковке.
Маркировка
упакованного товара
должна быть
осуществлена
надлежащим
образом.

**A10 Содействие в
получении
информации и
относящиеся к
этому расходы**
Если потребуется,
продавец обязан
своевременно
предоставить
покупателю или
оказать ему
содействие в
получении
покупателем, по его
просьбе, на его риск
и за его счет,
документов и
информации,
включая
информацию по
безопасности,
которая может
потребоваться
покупателю для
вывоза и/ или ввоза
товара и/ или его
перевозки до
конечного пункта
назначения.

**B10 Содействие в
получении
информации и
относящиеся к этому
расходы**
Покупатель обязан
своевременно
сообщать продавцу о
требованиях в
отношении
предоставления
информации по
безопасности с тем,
чтобы продавец мог
действовать в
соответствии с
пунктом A10.
Покупатель обязан
возмещать продавцу
возникшие у него
любые расходы и
сборы по
предоставлению или
оказанию содействия
в получении
документов и
информации, как это
предусмотрено в
пункте A10.

перевозки, место
назначения), были
известны продавцу
до заключения
договора купли-
продажи. Упаковка
должна быть
маркирована
надлежащим
образом.

**A.10. Другие
обязанности**
Продавец обязан по
просьбе покупателя
оказать последнему
за его счет и на его
риск полное
содействие в
получении любых
документов или
эквивалентных им
электронных
сообщений,
выдаваемых или
используемых в
стране поставки и/
или в стране
происхождения
товара, которые
могут потребоваться
покупателю для
экспорта и/или
импорта товара или,
в случае
необходимости, для
его транзитной
перевозки через
третьи страны.
Продавец обязан
обеспечить
покупателя по его
требованию всей
информацией,
необходимой для
осуществления
страхования.

**B.10. Другие
обязанности**
Покупатель обязан
нести все расходы и
оплачивать сборы,
связанные с
получением
документов или
эквивалентных им
электронных
сообщений, как это
предусмотрено в
статье A.10., а также
возместить расходы
продавца, понесенные
последним вследствие
оказания помощи
покупателю.